

Règles et conditions spécifiques au partenariat

ATTENTION : Critère additionnel pour les Innovation Actions CBE JU

'Ability to ensure the level of in-kind contribution to operational activities (IKOP) defined in the call/topic as % of total projects eligible costs (IAs 15% and IA-Flagship 20%)'

IKOP = Coûts totaux éligibles – Subvention EU demandée (des private members)

Dans CBE JU, les **private members** sont les membres **Bio-based Industries Consortium (BIC)**.

→ **Un % minimum de l'IKOP** doit être pris en charge par des membres BIC.

Adhésion au BIC:

- La procédure d'adhésion au BIC (si pas déjà membre) est possible pendant la préparation de votre projet, une procédure simplifiée a été mise en place: <https://biconsortium.eu/membership>
- Un certificat de demande d'adhésion sera émis et joint à votre candidature évaluée par CBE JU
- Vous devrez procéder au moment seulement si votre projet est retenu et avant la signature des Conventions
- Conseil: Pensez-y au moment de constituer votre consortium ! Intégrer des membres de BIC (voir liste complète) dès le début ou aborder le sujet avec vos partenaires industriels


Exemple 1 : Projet IA-Flagship (20% d'IKOP min. par des BIC members)

Example 1: IA Flagship Criterion: $\geq 20\%$ IKOP	BIC member	Industry / Academia	Total eligible costs	Funding rate	Requested EU contribution	IKOP
Coordinator (BIC member)	Y	industry	€ 7,000,000	60%	€ 4,200,000	€ 2,800,000
Beneficiary 1	N	academia	€ 590,000	100%	€ 590,000	
Beneficiary 2 (BIC member)	Y	industry	€ 5,000,000	60%	€ 3,000,000	€ 2,000,000
Beneficiary 3	N	industry	€ 3,000,000	60%	€ 1,800,000	
Beneficiary 4	N	academia	€ 800,000	100%	€ 800,000	
TOTAL			€ 16,390,000		€ 10,390,000	€ 4,800,000

$$\text{Percentage IKOP} = \frac{\text{€ 4,800,000}}{\text{€ 16,390,000}} = 29,3\% > 20\% \quad \text{👍}$$

Exemple 2 : Projet IA-demo (15% d'IKOP min. par des BIC members)

Example 2: IA Criterion: $\geq 15\%$ IKOP	BIC member	Industry / Academia	Total eligible costs	Funding rate	Requested EU contribution	IKOP
Coordinator (BIC member)	Y	industry	€ 3,200,000	60%	€ 1,920,000	€ 1,280,000
Beneficiary 1	N	academia	€ 590,000	100%	€ 590,000	
Beneficiary 2	N	industry	€ 1,500,000	60%	€ 900,000	
Beneficiary 3	N	industry	€ 3,000,000	60%	€ 1,800,000	
Beneficiary 4	N	academia	€ 800,000	100%	€ 800,000	
TOTAL			€ 9,090,000		€ 6,010,000	€ 1,280,000

Percentage IKOP = $\frac{\mathbf{€1,280,000}}{\mathbf{€ 9,090,000}}$ = 14,1% < 15% 

• IKAA?

- ‘In-kind contributions to Additional Activities’
 - Investments not funded by CBE JU (so not in proposal budget), that will i) contribute to CBE JU’s objectives and ii) increase the uptake of project results
 - Examples: investments in new facilities, plants, infrastructure,...; standardization activities; (extra) communication, dissemination & exploitation activities;...
 - Only applicable to Innovation Actions (IAs) incl. Flagships
 - **NOT** a CBE JU evaluation subcriterion
- ## • Link with Call 2024 proposals
- Draft IKAA plan can be submitted as an Annex to the proposal
 - Although not taken into account during the evaluation...
 - ...an IKAA plan will be requested to successful proposals invited to the next stage (Grant Agreement Preparation - GAP)
 - BIC membership to be checked (only) during GAP

- **AWP 2024**, p. 93: “Only for Flagship topics: As part of the evaluation procedure, the CBE JU will organise hearings with applicants of all Flagships proposals.”
- **Pour qui?**
 - SEULEMENT pour les IA-Flagships
 - TOUTES les propositions flagship (everyone gets a chance, even if other parts of the proposal would be below the evaluation threshold(s))
- **Pourquoi? Clarifier le business plan**
 - Business plan = à mettre en annexe de vos propositions d’IA-flagships
 - Contient souvent des data confidentielles (commerciales) que les porteurs de projets pourraient ne pas communiquer à d’autres partenaires (contrairement aux autres annexes visibles par tous les partenaires du projet)
 - Solution: une audition pour que certains partenaires (coordinateur ou autre) puisse fournir des clarifications sur le business plan
- **Comment?**
 - Information pratique fournies aux candidats flagship +- 1 mois après soumission du projet (date, présenteie ou en ligne, contenu de la presentation attendu, etc.)

Conseils et bonnes pratiques pour une proposition gagnante

A good and convincing CBE JU proposal



Ensure that the proposed work is within the **scope of the topic**



Demonstrate that the idea is **ambitious** and goes beyond the **state of the art**



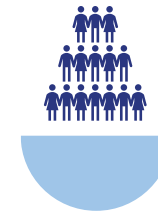
Your **methodology** must take into account open science practices and interdisciplinarity (+ gender dimension, if applicable)



Show clearly how the proposed work could contribute to the **outcomes and impacts** described in the work programme (the pathway to impact)



Describe the planned measures to **maximise the impact** of the project ('plan for dissemination & exploitation including communication activities')



Demonstrate the quality of the **implementation**, including work plan, resources and participants

Read carefully the **AWP2024** and the **Strategic Research and Innovation Agenda (SRIA)**, for a good understanding of the context and long-term objectives of CBE JU !!!

Bioeconomy For Change, member fondateur du BIC et VP CBE JU-BIC consortium



Research & Innovation Actions (RIA) from TRL 3 to 4-5 (at the end of the project)



Objectif: *Filling specific gaps in the value chain through development of building blocks, products, technologies or processes*

- Résoudre des verrous (non) technologiques qui empêchent aujourd'hui de lancer un projet de démonstration.
- Livrable principal : go/no go en fin de projet pour passer au stade démo (futur IA-demo project)
- Le projet peut être coordonné par un académique mais nécessite d'avoir au moins un industriel qui reprendra le flambeau (qui aura donc accès à la PI) pour développer, après le RIA, un projet de démonstration.

Bioeconomy For Change, member fondateur du BIC et VP CBE JU-BIC consortium



Innovation Actions – DEMO : from TRL 4 to 6-7 (at the end of the project)

Objectif: *Demonstration of the technical and economic viability of a new or improved technology, process, product or service or value chain.*

Dernière étape avant investissement dans une usine commerciale, la démo a un triple objectif:

- Vérifier que les technologies sont industrialisables (mises à l'échelle).
 - Elaborer le process book (cahier des charges pour le basic engineering du futur flagship): permet de calculer le montant de l'investissement industriel de la première usine.
 - Fabriquer un produit de « qualité industrielle » (p.ex. même profil d'impuretés que celui du futur produit commercial) et ainsi approvisionner ses futurs clients.
- La taille du démonstrateur est la taille minimale permettant de remplir ces 3 conditions.
- Livrable principal : go/no go en fin de projet pour passer au stade industriel (futur flagship)



Les IKOP du Consortium doivent représenter au moins 15% des coûts éligibles de la proposition.

Amortissement de la quasi-totalité du CAPEX sur la durée du projet.

Bioeconomy For Change, member fondateur du BIC et VP CBE JU-BIC consortium



Innovation Actions – Flagships : from TRL 6-7 to 8 (at the end of the project)

Objectif: *Deployment of a technology which has been already demonstrated, leading to a system which is complete and qualified for successful commercial operation (large-scale production facility in Europe).*



- Première usine commerciale de ce type en Europe (investissement à risque).
- La taille du flagship est la taille minimale permettant d'être rentable (après quelques années d'optimisation).
- Les IKOP du Consortium doivent représenter au moins 20% des coûts éligibles de la proposition.
- Forte recommandation de présenter des investissements additionnels (additional activities).
- Même règles de financement que pour une Démo, seule change la durée d'amortissement (ex: sur 15 ans et non 4).

- Accompagner nos adhérents dans le montage de projets européens et faciliter l'accès aux financements : **+50 projets EU financés depuis 2005 dont 16 BBI-CBE (5 flagships)**



- Partenaire des projets EU de nos adhérents ou stratégiques pour eux
10 projets en cours : Communication et valorisation des résultats, interactions avec les écosystèmes EU d'innovation, activités d'intelligence économique, etc.



- Influencer la politique européenne & Représenter et porter la voix des acteurs de la bioéconomie dans un réseau européen de premier plan

Membres d'EuropaBio, VP du Bio-Based Industries Consortium, Leader Intercluster 3BI, Membre du board du programme Circular Bio-Based Europe, le PPP de la bioéconomie, et du Biomethane Industrial Partnership

