



MINISTÈRE  
DE L'ENSEIGNEMENT  
SUPÉRIEUR  
ET DE LA RECHERCHE

*Liberté  
Égalité  
Fraternité*



# Le programme européen pour la recherche et l'innovation

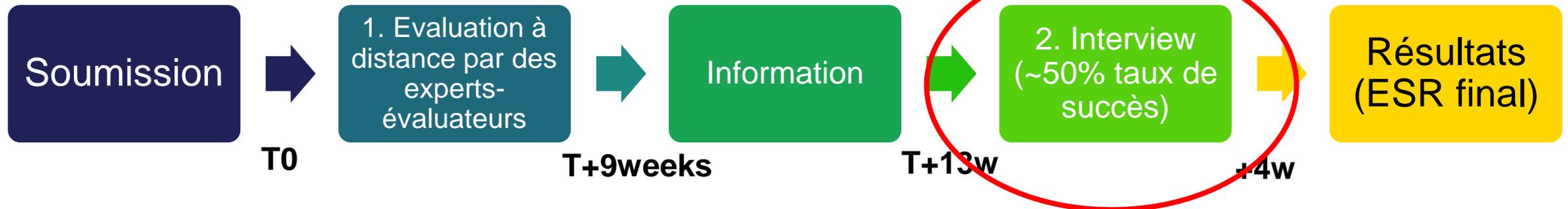




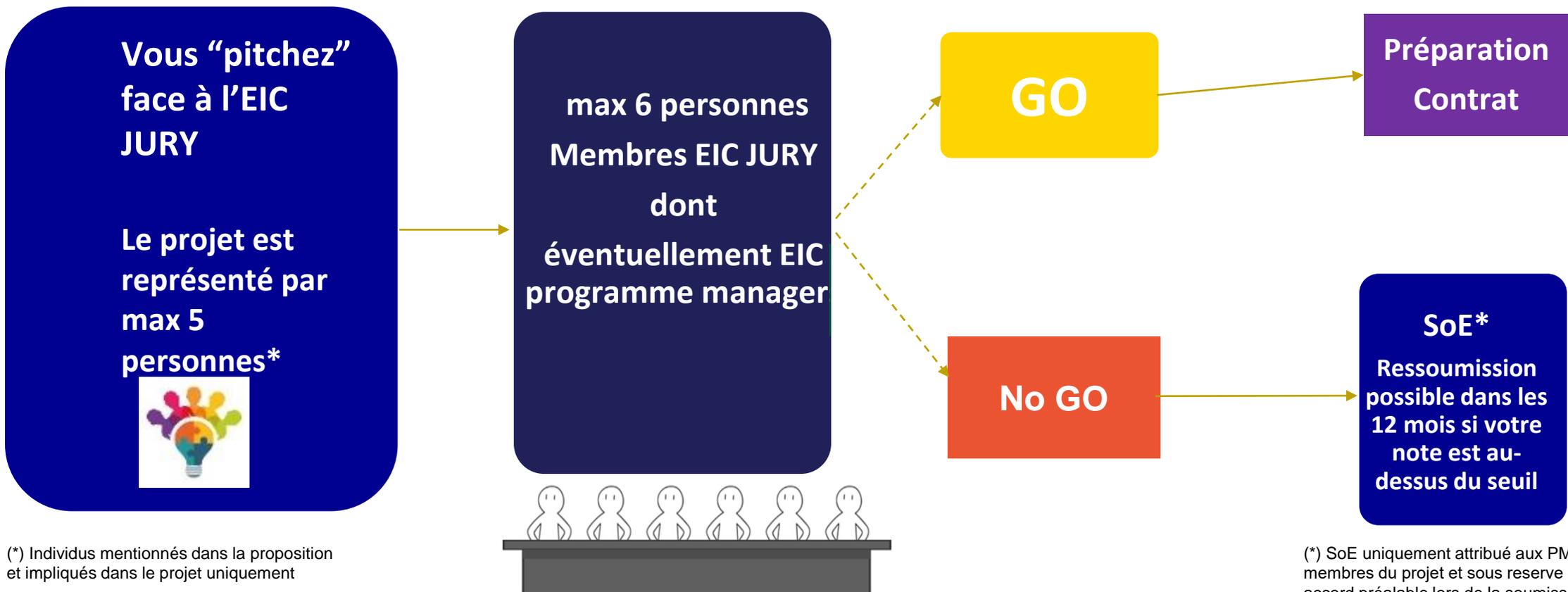
# Préparation de l'interview au jury EIC Transition

## EIC Transition : le système d'évaluation

### Evaluation en 2 étapes



- ✓ Evaluation ét.1 : moyenne des scores des critères d'évaluations de 3 expert-évaluateurs au moins
- ✓ Les propositions les mieux notés invités à l'oral jusqu'à atteindre environ le double du budget disponible
- ✓ Au moins 30% propositions invités à l'oral coordonnées par des femmes (soit critère atteint dans les propositions les mieux notés, soit ajout de propositions par ordre de notation jusqu'à atteinte du critère)
- ✓ Ét. 2 : max 5 personnes à l'interview, panel de max 6 membres de jury (avec Programme Manager pour Transition Challenges)  GO/NO GO
- ✓ Si 1 critère au-dessous du seuil : 1 résoumission possible dans les 12 mois / si 2-3 critères au-dessous du seuil : pas de résoumission possible dans les 12 mois



[https://eic.ec.europa.eu/eic-jury-members\\_en](https://eic.ec.europa.eu/eic-jury-members_en)

- **Sélection à l'écrit ne préjuge pas de la sélection à l'oral**
- Audition en anglais de 45 MINUTES: 10 min de briefing - **10 min de pitch - 25 min de Q/R**  
– 25 min de délibération
- Le jury évalue plusieurs projets par jour
- Le jury n'a pas forcément lu votre proposition
- Le jury ne comprend pas que des experts techniques et scientifiques de votre domaine, mais aussi des experts avec profil investisseur
- Le jury pose des questions en lien avec les critères d'évaluation mais sans refaire une évaluation -> préparer les réponses aux critiques

# Pitch deck

- One-liner
- What is/are the **technology to market path(s)** into the market ?
- What is the **value proposition** ?
- How I will make it with my **Team** ?
- What makes the **difference** ?
- What is the **traction** of the **market** ?
- What is your envisaged **business model** ?
- **Why you** ?
- **Why do you need EIC funding** ?
- **Concentrez votre discours sur l'essentiel**
- **Racontez une histoire qui pourra être comprise par qqc qui l'écoute pour la première fois.**
- **Ne pas oublier que vous aurez des non-experts de votre domaine technique**
- **Capter l'attention** par les faits, les chiffres et les diagrammes clés. SIMPLE, CLAIR, CONCISE, COHERENTE et READER-FRIENDLY.
- Bon équilibre entre textes et iconographies

## Equipe de compétition

- Aptitude de l'équipe à mettre en œuvre le projet : performance, réseau, réputation, motivation, fluidité
- Si consortium : il doit refléter cet esprit d'équipe (Complémentarité et capacité de collaboration entre les membres du consortium)
- Qualifications : technologique et business
- Apte à diriger/générer/transférer vers une entreprise de croissance ?

## Excellence de l'innovation

- Innovation créatrice de nouveau marché ou capable de disrupter un marché existant (rupture avec l'état de l'art illustrée par le projet précédent dont est issu le projet)
- Faisabilité de passer en phase industrielle, risques identifiés et stratégie de mitigation

## Changer la donne

- Business plan, Business model
- Stratégie de Propriété intellectuelle claire, précise et alignée sur business model
- Création d'une start-up / nouvelle business unit disruptive
- Chaîne de valeur, applications maîtrisées, concurrence connue
- Technology to market approprié, modèle de passage du TRL 3 au TRL 6 et après
- Impact économique, social : +++++
- Projections financières crédibles



- Travaillez votre discours avec des anglophones
- Filmez les répétitions pour vous corriger
- Accroche avec des formules chocs, storytelling , soigner vos « Keywords »
- Concentrez votre discours sur l'essentiel



**OSEZ**  
**C'est maintenant ou jamais !**

**Le jury doit sentir qu'il prend part  
au projet et participe à votre  
réussite !**

- **What will happen if you do not receive the EIC funding?**
- Do you have contact with investors?
- **What is the decision-making process in your project ?**
- **How do you intend to create a start-up ? Where ? Who will be the CEO ?**
- **Is there a solid business model, a financial plan and a clear commercialisation strategy?**
- **What is your Intellectual property strategy and protection?** What regulatory issues are you dealing with? Will the intellectual property be kept in Europe?
- **How do you stand out from the competition?**
- **How do you intend to bring the technology to market ?**
- **Do you see any other application areas for your technology?** Why have you decided not to address them now?
- **What is the EU added value** (for example: will the manufacturing be in Europe? What positive effect will it have on the European economy, sovereignty?)

# A l'interview Go/ NoGo

Les 

- ✓ La nouveauté, le côté disruptif de l'innovation proposé
- ✓ Le business model
- ✓ L'équipe
- ✓ L'implication d'utilisateurs finaux ou beta-clients
- ✓ La compréhension et la connaissance de la concurrence et du marché
- ✓ Le bon timing en terme de TRL (4 à 5/6), la faisabilité, l'USP

Les 

- Le caractère d'innovation incrémentale ou le manque de rupture
- Le business model
- L'équipe / le consortium ou le partenaire d'exploitation
- Le manque d'attrait / d'intérêt d'utilisateurs/clients initiaux
- Le manque de connaissance fine du marché visé
- Le mauvais timing en terme de TRL